

更改を成長エンジンにする

# 代理店成長塾

4期(2020年)  
募集案内

## 研修の目標

事務力を戦力にする

セオリーにもとづいた営業  
を行う

更改を成長エンジンにする

## 対象

代理店の変革を担う方  
(社長、事務リーダー、営業リーダー)

## 開催場所

東京都御茶ノ水  
連合会館  
(アクセスマップ)

<http://rengokaikan.jp/access/index.html>

## 参加費用

1社3名まで  
1名16万円  
(1社2名の場合は2名で28万円)  
(1社3名の場合は3名で38万円)

## 申込方法

下記内容を記入の上  
[ogomori@bplab.co.jp](mailto:ogomori@bplab.co.jp)  
あてメールで申し込んでください

- ・代理店名
- ・申込者名 役職
- ・参加者名 役職
- ・参加目的、要望事項

## 締め切り

2020年2月19日  
定員(30名)で締め切らせていただきます

## 下記日程に変更しました

### 研修日程と内容

時間は13時～17時

#### 1回目 7月28日(火)

1. 損保代理店の市場特性
2. 事務の戦力化

#### 2回目 9月9日(水)

3. マーケティングセオリー
4. 更改の成長エンジン化

#### 3回目 10月14日(水)

5. 更改プロセスの再構築
6. 変革のプロジェクト化

#### 4回目 11月11日(水)

7. IT進展の更改への組み込み
8. ゲストスピーチ

主催: (株)業務プロセス研究所

<http://bplab.co.jp/content60.html>

お問い合わせは

[ogomori@bplab.co.jp](mailto:ogomori@bplab.co.jp) まで